



Booster ma pratique sur LinkedIn

1 jour(s) - 7,00 heure(s)

Programme de formation

Public visé

Tous publics qui souhaitent découvrir l'environnement LinkedIn.

Pré-requis

Aucun

Objectifs pédagogiques

- Maîtriser le fonctionnement et les usages de LinkedIn
- Optimiser son profil LinkedIn
- Savoir interagir pour fidéliser et prospecter

Description / Contenu

1- Chiffres clés de l'usage du web et des réseaux sociaux aujourd'hui

2- S'approprier le fonctionnement général de LinkedIn

3- Comprendre l'intérêt de LinkedIn dans mon secteur d'activité et pour mon métier :

- LinkedIn comme outil de veille : marché, secteur, concurrents
- LinkedIn comme outil de fidélisation clients
- LinkedIn comme outil de prospection

4- Mon super profil LinkedIn :

- Une des clés de mon Personal Branding
- Bien choisir ma photo de profil et ma photo de couverture
- L'importance du titre et de mon résumé

- Optimiser mes expériences professionnelles, bénévoles, certifications...
- Trucs et astuces pour valoriser mon profil

5- Optimiser ma prise de parole

- Rédiger des posts impactants et performants
- Interagir pertinemment : aimer, partager, commenter, répondre, mentionner
- Rebondir sur les publications de ma page entreprise
- Focus sur les dernières nouveautés : sélection, stories, sondage

6- Déciffrer les pratiques du Social Selling sur LinkedIn

- Comprendre les usages et les techniques
- M'approprier les bonnes pratiques pour gagner en efficacité
- Rechercher des cibles potentielles
- Les approcher efficacement
- Faire mûrir la relation
- Convertir la relation en opportunité

Modalités pédagogiques

Apport théorique
Etude de cas
Exercices pratiques
mise en situation

Moyens et supports pédagogiques

Formation en présentiel ou en classe virtuelle avec alternance entre théorie et pratique.
Un ordinateur par stagiaire.
Un support PDF reprenant les diverses notions du programme.

Modalités d'évaluation et de suivi

Qu'il s'agisse de classe virtuelle ou présentielle, des évaluations jalonnent la formation : tests réguliers des connaissances, cas pratiques, ou validation par une certification à l'issue de l'action par les stagiaires, au regard des objectifs visés

Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap.

Afin de nous permettre d'organiser le déroulement de la formation dans les meilleures conditions possibles, contactez-nous.

Un entretien avec notre référent handicap pourra être programmé afin d'identifier les besoins et aménagement nécessaires.

Délai d'accès



- Pour les formations intra : Les modalités et délais d'accès sont à valider lors d'un entretien téléphonique préalable et selon disponibilités respectives.
- Pour les formations inter : Selon notre calendrier d'inter-entreprises